

Programme de la formation

« Intégrer les méthodologies et techniques de plaidoyer Niveau avancé »

Dates : du 18 au 20 octobre 2021
 Horaires à titre indicatif : 9h30 – 17h30
 Lieu : Auberge de Jeunesse Yves Robert - 20, esplanade Nathalie Sarraute
 75018 Paris

Intervenants : Nicolas Guihard et Jean-Denis Crola, experts plaidoyer du Cabinet 6pm

Objectif général de la formation :

- Fournir les compétences nécessaires pour élaborer et mettre en œuvre un plan stratégique de plaidoyer.
- Perfectionner ses pratiques de plaidoyer.

JOUR 1		
9h30 - 13h	<p>Ouverture de la formation</p> <ul style="list-style-type: none"> • Présentation des participant·e·s et de leurs attentes • Présentation du formateur, des objectifs et du déroulé de la formation 	
9h30 - 13h	<p>Retour sur les fondamentaux : la démarche de plaidoyer <i>Rappels autour de :</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • La définition du plaidoyer • Les étapes clefs d'une stratégie de plaidoyer • Les principaux modes d'action 	Apports théoriques
9h30 - 13h	<p>Module 1. Décrypter un processus de décision <i>Exercices pratiques sur l'adoption d'un projet de loi</i> Analyser les temps forts du processus de décision</p>	Apports théoriques Travail individuel Exercice en groupe
14h-17h30	<p>Module 2. L'analyse du pouvoir</p> <ul style="list-style-type: none"> • Identification des acteurs et de leur rôle dans la prise de décision • Analyse des rapports de force Construire sa théorie du changement	Apports théoriques Travail individuel Exercice en groupe

JOUR 2		
	Revue des apprentissages du Jour 1	
9h30 - 13h	Module 3. Les supports de lobbying <ul style="list-style-type: none"> Typologie et caractéristiques des différents supports utilisables Travail sur le « policy brief »	Apports théoriques Exercice en groupe
	Module 4. Le rendez-vous Décideurs <ul style="list-style-type: none"> Conseils pour établir des relations décideurs efficaces Préparation des jeux de rôles : Affûter les arguments	Apports théoriques Travail individuel
14h-16h	Module 4 (suite) Pratique des rendez-vous décideurs	Mise en situation : Exercice en binômes
16h-17h30	Partage d'expérience - Surmonter les défis du plaidoyer <i>Animation d'un temps d'échange entre pairs à partir des expériences des participant·e·s.</i>	Réflexion de groupes Echanges collectifs

JOUR 3		
	Revue des apprentissages du jour 2	
9h30 -13h	Module 5. Travail média pour le plaidoyer <ul style="list-style-type: none"> Les éléments clés d'un plan média au service du plaidoyer Le communiqué de presse : s'exercer à la rédaction d'un CP efficace Comprendre le fonctionnement des journalistes	Apports théoriques Temps individuel : Exercice rédactionnel
	14h-16h30	Module 5 (Suite) <ul style="list-style-type: none"> Préparer une interview : définir ses messages clés Pratique de l'interview radio / TV (direct et différée) avec un journaliste Débriefings et apprentissages
16h45-17h30	Conclusions <ul style="list-style-type: none"> Evaluation des connaissances acquises Evaluation de la formation 	Temps individuel Debrief collectif
Fin de la formation		



L'animation des différents modules repose sur des méthodes pédagogiques variées permettant d'alterner entre acquisitions de savoirs théoriques et mises en pratique des connaissances acquises :

- Sessions d'exposés par le facilitateur
- Exercices pédagogiques et travaux de groupe
- Temps individuels de travail et de réflexion
- Cas pratiques/mises en situation/Jeux de rôles
- Discussions/débats/échanges d'expériences (temps collectifs)

Un questionnaire d'entrée et de sortie ou tous autres moyens seront proposés au groupe pour évaluer ses connaissances et sa progression en fin de formation.

Un questionnaire de satisfaction à compléter sur place et un bilan oral, à chaud, aura lieu en fin de formation.