



# Recherche un(e)

## Directeur(-trice) du Fundraising

### pour le programme Parcs de Noé

Association d'intérêt général, Noé a pour mission de sauvegarder la biodiversité en France et à l'international, pour le bien-être de tous les êtres vivants, et de l'humanité.

Face au déclin rapide de la grande faune et de la biodiversité en Afrique, aux pressions croissantes sur les ressources naturelles, et au manque d'efficacité des politiques publiques nationales et internationales de gestion des aires protégées, Noé a lancé en 2018 un nouveau programme de conservation, « Parcs de Noé », qui a pour objet de « *contribuer à la gestion durable des aires protégées en Afrique à travers un modèle de délégation de gestion, impliquant responsabilité et redevabilité, pour la sauvegarde de la biodiversité et du patrimoine naturel, la sécurité et le développement communautaire des populations riveraines.* ». Pour développer ce programme, Noé est en partenariat étroit avec APN (African Parks Network).

#### LE POSTE

**Sous la supervision du Président de Noé et du Directeur Général de Parcs de Noé, vous aurez pour objectif de développer et coordonner l'obtention de financements privés afin d'accroître fortement et de diversifier les ressources financières du programme « Parcs de Noé ».**

Principales responsabilités et activités :

- Rechercher, négocier et obtenir des financements importants de bailleurs privés (fondations, mécènes, entreprises) pour le programme « Parcs de Noé »
- Mettre en place une stratégie de fundraising ambitieuse pour les financements privés, avec une méthodologie adaptée et les outils nécessaires
- Animer et pérenniser le réseau des bailleurs privés de Parcs de Noé
- Créer un fonds fiduciaire (trust fund) dédié au programme « Parcs de Noé », et obtenir les capitaux pour le doter
- Participer à l'équipe de direction de « Parcs de Noé » et contribuer à la stratégie de développement de Parcs de Noé

#### LE (LA) CANDIDAT(E)

##### *Expérience et formation*

- o 10 ans d'expérience professionnelle confirmée dans un poste à contenu marketing / collecte de fonds / relations publiques avec une organisation internationale
- o Des résultats avérés de levée de fonds pour des organisations internationales
- o Bac + 5, Ecole de commerce ou formation universitaire type Master Marketing, commerce international
- o Maîtrise des outils informatiques et de l'anglais
- o La maîtrise d'autres langues étrangères serait un plus (allemand, chinois, arabe)



*Compétences et qualités*

- Sens commercial et relationnel développé, capacités de négociation
- Connaissance des bailleurs de fonds privés (au niveau européen et international) et réseau de connaissances
- Capacités de communication et de représentation institutionnelle
- Dynamisme et pugnacité
- Autonomie
- Force de proposition stratégique, capacités de vision, d'organisation et de développement de sa mission
- Intérêt pour la sauvegarde de la biodiversité, et pour la vie associative
- Capacité à voyager fréquemment en Europe et à l'international

Localisation du poste flexible en Europe - CDI - A pourvoir au 2ème semestre 2019 - Rémunération selon qualification et expérience.

Merci d'adresser lettre de motivation et CV avant le 11 août 2019 à l'adresse [recrutement@noe.org](mailto:recrutement@noe.org), en précisant dans l'objet « Directeur(ice) Fundraising ».

Merci de noter que seuls les candidats retenus pour les entretiens recevront une réponse.

